

Eksportfinansiering som konkurransefortrinn

Olav Einar Rygg
Avdelingsdirektør storkunder og bærekraft

Klyngekonferansen, 22. september 2022

Our Clear Goal to be the World's First Net-zero Maritime Cluster

New BLUE Deal is all about throwing the world's biggest challenge at the 14,000 maritime professionals in the Norwegian maritime cluster, and make it into a business success.



Photo: Cluster CEO Daniel Garden presenting the new strategy.



Programme objectives

The mission of the **Green Newbuilding Programme** is to develop full-scale zero-emission vessels that can be put directly into commercial operation.

The **Green Conversion Programme** will focus on retrofitting emission-free propulsion systems in the existing fleet while establishing circular value chains for dismantling ships unsuited for conversion.

The focus is on ship types with global potential but in sectors where Norway has a head start.

These comprise **ocean-based energy** (petroleum, offshore wind, etc), **ocean-based food** (aquaculture and fisheries) and **ocean-based travel** (cruise, ropax, roro, etc).

Norge - omstilling og eksportsatsing

Regjeringens eksportmål

Øke norsk eksport utenom olje og gass med minst 50 prosent innen 2030

Regjeringens klimamål

Kutte klimagassutslipp med 55 prosent innen 2030

Nasjonal eksportstrategi

Havvind

Batterisatsing

«Grønn» maritim

Flere nye satsinger
kommer

Eksfin og Innovasjon
Norge får nye
mandater

Nasjonalt
eksportråd

Made in Norway

Eksfin bidrar til eksportvekst

Vår visjon:

Norsk eksportvekst gjennom konkurransedyktig finansiering

183 mrd
i garantiramme

40 mrd
i lån (NOK)

100 mrd
i garantier (NOK)

125
ansatte

1



Eksportør/
underleverandør

Lån og garantier

2



Internasjonal kjøper

Lån og garantier

3



Norske verft
og rederi

Lån og garantier

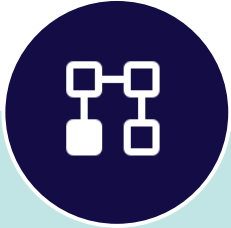
4



Banks

Risikoavlastning

Eksfins strategiske satsingsområder 2022



SMB

Gjøre tilbudet kjent, relevant og tilgjengelig for SMB



Havvind

Støtte eksportører, verft og rederier, og jobbe aktivt mot store kjøpere og banker



Grønn industri

Bygge kunnskap, markeds- og risikoforståelse for verdikjeder for å støtte norske eksportører og underleverandører



Grønn maritim

Støtte verft, utstyrsleverandører og rederier i grønn/miljøvennlig omstilling



Betydelig økning i kjennskap og kunnskap om Eksfin



Utnytte internasjonalt handlingsrom for eksportfinansiering



Bygge Eksfinkultur

Transaksjonserfaring fra alle hovedsegmenter



**Havvindparker
og servicefartøy**



**Cruiseskip
og ferger**



**Fiskebåter
og brønnbåter**



**Internasjonal
shipping**



Verft



**Offshore olje
og gass**

Maritim næring – tilbud om garantier og lån



Verft

- 50% garantidekning av byggelån fra bank.
- 50-75% garantidekning av forskuddsgaranti fra bank til kjøper (rederiet).
- Kredittforsikring (kort løpetid) ved manglende markedsmessig tilbud.



Utstysleverandør

- 50-75% kontragaranti til bank for garanti for forskuddsbetaling, leveranse, warranty m.m.
- Garanti for dekning av tap (inntil selvkost) ved uteblitt oppgjør fra utenlandsk kunde.
- 50% - 75% garanti til bank som låner ut arbeidskapital knyttet til produksjonsperioden for konkret eksportkontrakt.



Rederier

- Langsiktig finansiering av nybygg i samarbeid med banker. Lån og / eller garanti fra Eksfin
- Opp til 80% av byggekontrakt med norsk verft. Begrenset til verdien av norske leveranser ved bygging i utlandet
- Retrofit-finansiering (batteripakke, scrubber m.m.)
- 50-75% garanti til norsk bank av remburs ifm forskudd til utenlandsk verft, begrenset oppad til verdien av norske leveranser

Finansiering av nybygg i Norge eller i utlandet

- Finansiering av hele skip i Norge eller norske utstyrsleveranser hvis bygging i utlandet
- Maksimal belåningsgrad er 80% av norsk byggekontrakt eller opp til 100% av eksportkontrakt for utstyr
- 12 års nedbetalingsprofil fra levering av skipet
- Deling av risiko med private banker.
- Sikkerhet med skipspant og tilhørende sikkerheter for skip
- Finansielle betingelser følger markedspraksis
- Deling av risikopremie og sikkerheter med bankene



Foto: Ponant Stirling Design International

Byggelånsgarantiordning for norske skipsverft

- Egen garantiordning med ramme på syv milliarder NOK
- Ordningen er tilgjengelig for forskuddsgaranti med 50% av bankens risiko
- Ikke krav til eksport
- Forutsetter tilfredsstillende forskuddsbetaling fra kjøper og avtalt langtidsfinansiering
- Deler sikkerhet og kredittpremie likt med banken



Foto: Color Line

Hva er et «grønt skip»?

Eksfin følger EU taksonomien i definisjon av «grønt»

Null direkte utslipp

Frem til 31. desember 2025 - *overgangsaktivitet* på vei mot nullutslipp (andel nullutslipp drivstoff / mer energieffektivt enn snittet)

Skip som ikke er omfattet av EU taksonomien:

Prinsippene i taksonomien og krav om utslippsreduksjoner på minst 20 prosent ift tilsvarende konvensjonelt skip

Omstillingsfinansiering:

Skip kan likevel få «SDG-positiv finansiering» ved tiltak som bidrar til det grønne skiftet, men hvor det ikke er tilstrekkelig for å kunne defineres som et grønt skip

Rederier kan vurderes for «bærekraftlinket» finansiering hvor marginen knyttes til relevante KPIer

For alle transaksjoner gjelder at skip dedikert til transport av fossile råvarer er ekskludert i definisjonen av «grønt»

For alle kategoriene har Eksfin mulighet til å gi noe bedre betingelser



Foto: Shutterstock

Retningslinjer og rammeverk for vurdering av miljø og sosiale forhold



Performance Standards



“Guidelines for Labour Rights Assessments at Shipyards”

- Eksfin har i samarbeid med flere organisasjoner utviklet en veiledning for vurdering av arbeidstakerrettigheter ved skipsverft
- Veiledningen bygger på ILOs hovedkonvensjoner og FNs menneskerettighetserklæring (UDHR)
- **Eksfin har vurdert over 50 utenlandske verft**



Forsiden til veiledningsdokumentet

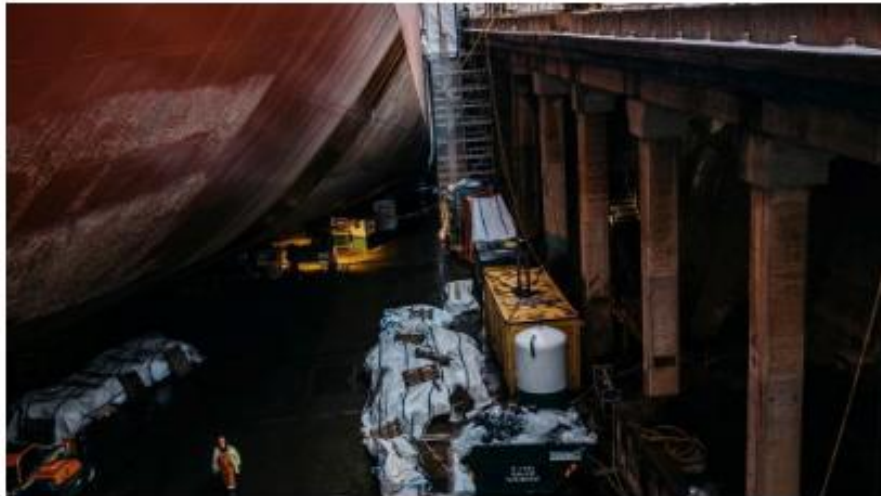


Innlegg

Innlegg: Ny lov gir tøffe krav for norske bedrifter - mange er ikke forberedt

Vi har vurdert arbeidsforholdene ved nær 50 utenlandske verft. Våre funn er oppsiktsvekkende.

1 min · Publisert: 25.06.21 — 09:58 · Oppdatert: 2 månedersiden



Selv ved verft i land der man ventet at arbeidstagenes rettigheter er godt beskyttet, ser vi at arbeidere, og særlig fremmedarbeidere, blir grovt utnyttet, skriver artikkelforfatterne. Illustrasjonsfoto. (Foto: Tommy Ellingsen)

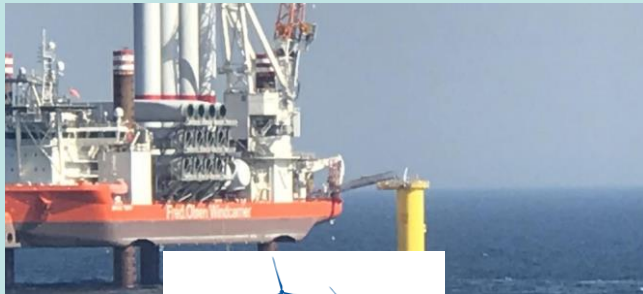
Særlig fokus på arbeidsforhold

- Barnearbeid
- Tvangsarbeid
- Alvorlige og systematiske HMS brudd
- Alvorlige brudd på lokal arbeidslovgivning
- Villighet til samarbeid og dialog

Eksfin – “track record” havvind

Utestående garantianansvar: NOK 10 milliarder

Pipeline nye prosjekter: NOK 20 milliarder



DOGGER BANK WIND FARM



Fred. Olsen Windcarrier

OHT aibel

Nexans



USD 150 mill

GBP 430 mill

GBP 150 mill

+ 15 servicefartøy for havvind



Foto: Linda Bakken

Finansiering av ombygging:

«Norwind Breeze» bygges om fra PSV til SOV for havvind med Eksfin-finansiering

Verft:	Vard
Rederi:	Norwind Offshore
Produkt:	SOV for havvind
Vårt bidrag:	Lån på totalt EUR 18,9 millioner i samarbeid med Sparebanken Vest



Arbeidskapitalfinansiering:

Større produksjonskapasitet for eksport

Eksportør: Aukra Maritime AS, Møre og Romsdal

Produkt: Spesialkonstruert og automatisert lastesystem til krillfartøy bygd i Kina for Aker Biomarine

Vårt bidrag: Produksjonslånsgaranti på MNOK 22,5 til DnB for finansiering av arbeidskapitalbehov knyttet til eksportkontrakt

AUKRA™

III: Wärtsilä



Foto: Larsnes Mek

Finansiering av nybygg fra norsk verft:

«Ro-Vision»: Verdens første hybride brønnbåt

- Verft:** Larsnes Mekaniske Verksted med en rekke norske underleverandører, inkludert batteripakke fra Siemens i Trondheim
- Rederi (kjøper):** Rostein AS
- Produkt:** Hybrid brønnbåt
- Vårt bidrag:** Langsiktig lån NOK 262,5 millioner / 12 års nedbetalingstid. Garantert 70%, DNB 18%, Sparebanken Møre 12%



© Aqualine · AKVA Group · Illustration: © Vard Group

Finansiering av nybygg fra norsk verft:

Finansiering av tråler for Nergård Havfiske

Verft:	Vard Brattvåg
Rederi:	Nergård Havfiske AS
Produkt:	Fisketråler
Vårt bidrag:	Langsiktig lån NOK 354 millioner / 12 års nedbetalingstid. Garantert av banker



Foto: Prestfjord AS

Finansiering av nybygg fra utenlandsk verft:

Finansiering av norsk utstyr til Prestfjords nye tråler «MS Sunderøy»

Leverandører: Norske leverandører leverte utstyr og tjenester for over 200 mill.NOK

**Kjøper
(låntaker):** Prestfjord AS

Produkt: Tråleren «MS Sunderøy», levert fra verftet Astilleros Gondan i Spania

Vårt bidrag: Langsiktig lån og risikoavlastning på 180 mill. NOK, 12 års løpetid.

Medlångiver: DNB Bank ASA



Foto: Nordlaks/Tersan Ship Yard

Finansiering av nybygg fra utenlandsk verft:

Finansiering av norsk utstyr til hybride brønnbåter

Leverandører: Norske leverandører leverte utstyr og tjenester for over 300 mill. NOK til to brønnbåter

Kjøper: Nordlaks Transport AS

Produkt: Brønnbåten «Harald Martin» designet ved NSK Ship Design og levert fra Tersan verftet, Tyrkia

Eksfins bidrag: Langsiktig lån 300 mill. NOK, 12 års løpetid.

Garantister: Sparebank 1 Nord-Norge og Sparebank 1 SR Bank

Kontakt oss!



[eksfin.no](https://www.eksfin.no)



[LinkedIn](#)



[Newsletter](#)

Søknader: <https://www.eksfin.no/en/application-forms/>